Université Gustave Eiffel

Management, économie et gestion, communication

Formation disponible en

Formation en alternance

**Modalités de candidature :**
Sur admission via la 1ère année du BUT

**Pour candidater :**
https://www.univ-gustave-eiffel.fr/la-formation/candidatures-et-inscriptions/candidatures

**RNCP :** 35355

**Lieux de formation :**
CFA Descartes Sup - Champs-sur-Marne (77) 77420 Champs-sur-Marne

**Calendrier :**

**Contacts :**
Daliba DIARRA
Cheffe de département
tc.iut@listes.univ-eiffel.fr
Site de Meaux - Bureau 110

Grégory MARCK

Coordinateurs pédagogiques
Site de Champs - CFA

Alma MALKANOVIC
Assistante pédagogique
01 64 61 27 51
scolarité@cfadescartes.fr
Site de Champs - CFA

Florence BLANC
Secrétaire pédagogique
tc.iut@listes.univ-eiffel.fr
Site de Meaux - Bureau 108

**Plus d'informations :**
Service Information,
Orientation et Insertion Professionnelle (SIO-IP) :

sio@univ-eiffel.fr / Tel : +33 1 60 95 76 76

Université Gustave Eiffel | IUT Marne-la-Vallée

DESCARTES CFA SUP

# Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) Techniques de Commercialisation
# Business international : achat et vente (BI)

BUT CONTRÔLÉ PAR L'ÉTAT

Institut Universitaire de Technologie (IUT)

Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) BUT2 BUT3

## POUR Y ACCÉDER

## COMPÉTENCES VISÉES

## APRÈS LA FORMATION

## LES PLUS DE LA FORMATION

Plus d'informations

DOCUMENT NON CONTRACTUEL

# PROGRAMME

## ANNÉE

**UE 3.4 Stratégie à l'international** (ECTS: 6)
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.15 - BI Stratégie et veille à l'internationale
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 BI - Création ou Reprise d'entreprise à l'inter
- SAE 3.03 - BI Etude marchés étranger
- SAE 3.04 - Portfolio

**UE 3.5 - Opérations à l'international** (ECTS: 6)
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.16 - BI marketing vente international
- SAE 3.01 Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.03 - BI Etude marchés étranger
- SAE 3.02 BI - Création ou Reprise d'entreprise à l'inter
- SAE 3.04 - Portfolio

## ANNÉE

**UE 4.4 Stratégie à l'international** (ECTS: 6)
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAE4.05 Portfolio
- R4.BI.09 Stratégie achats
- R4.BI.11 Management interculturel
- SAE4.BI.03 Développement offre international
- SAE4.05 Stage BI

**UE 4.5 Opérations à l'international** (ECTS: 6)
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAE4.05 Portfolio
- R4.BI.10 Tech de co international
- SAE4.BI.03 Développement offre international
- SAE4.05 Stage BI

## ANNÉE

### Marketing

**S5 Marketing**
- Portfolio
- Stratégie d'entreprise
- Droit des activités commerciales
- Financement et régulation de l'économie
- Analyse financière
- Anglais
- Espagnol
- Expression, communication & culture
- Projet professionnel personnalisé
- SAE Conduite d'une mission import/export

**S6 Marketing**
- Portfolio
- Stratégie d'entreprise
- Négocier dans des contextes spécifiques
- Stage

### Opération à l'international

**S5 Opération à l'international**
- Portfolio
- Anglais
- Marketing achat
- Droit international
- Ressources et culture numérique
- Projet professionnel personnalisé
- SAE Conduite d'une mission import/export

**S6 Opération à l'international**
- Portfolio
- Stratégie d'entreprise
- Négocier dans des contextes spécifiques
- Anglais
- Espagnol
- Stage

### Stratégie à l'international

**S5 Stratégie à l'international**
- Portfolio
- Anglais
- Espagnol
- Marketing achat
- Approvisionnement
- Technique de commerce international
- Logistique et supply chain
- Ressources et culture numérique
- Projet professionnel personnalisé
- SAE Conduite d'une mission import/export

**S6 Stratégie à l'international**
- Portfolio
- Stratégie d'entreprise
- Négocier dans des contextes spécifiques
- Anglais
- Espagnol
- Stage

### Vente

**S5 Vente**
- Portfolio
- Droit des activités commerciales
- Négocier dans des contextes spécifiques
- Analyse financière
- Anglais
- Espagnol
- Expression, communication & culture
- Projet professionnel personnalisé
- SAE Conduite d'une mission import/export

**S6 Vente**
- Portfolio
- Stratégie d'entreprise
- Négocier dans des contextes spécifiques
- Stage