

Management, économie et gestion,
communication

Formation disponible en

Formation en alternance

Modalités de candidature :

Sur admission via la 1ère année du BUT

Pour candidater :

<https://www.univ-gustave-eiffel.fr/la-formation/candidatures-et-inscriptions/candidatures>

RNCP : 35355

Lieux de formation :

CFA Descartes - Champs-sur-Marne (77)

Calendrier :

Contacts :

Daliba DIARRA
Cheffe de département
tc.iut@listes.univ-eiffel.fr
Site de Meaux - Bureau 110

Grégory MARCK

Coordinateurs pédagogiques
Site de Champs - CFA

Alma MALKANOVIC
Assistante pédagogique
01 64 61 27 51
scolarite@cfadescartes.fr
Site de Champs - CFA

Florence BLANC
Secrétaire pédagogique
tc.iut@listes.univ-eiffel.fr
Site de Meaux - Bureau 108

Plus d'informations :

Service Information,
Orientation et Insertion Professionnelle (SIO-IP) :

sio@univ-eiffel.fr / Tel : +33 1 60 95 76 76



DESCARTES
CFA SUP
Marne-la-Vallée

**Bachelor Universitaire de
Technologie (BUT) Techniques de
Commercialisation
Business international : achat et
vente (BI)**

Institut Universitaire de Technologie (IUT)

Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) BUT2 BUT3

POUR Y ACCÉDER

COMPÉTENCES VISÉES

APRÈS LA FORMATION

LES PLUS DE LA FORMATION

Plus d'informations



PROGRAMME

SEMESTRE 3

UE 3.1 - Marketing (ECTS: 7)

- R3.01 - Marketing Mix - 2
- R3.04 - Études Marketing - 3
- R3.05 - Environnement économique international
- R3.06 - Droit des activités commerciales - 1
- R3.07 - Techniques quantitatives & Représentations - 3
- R3.08 - Tableau de bord commercial
- R3.09 - Psychologie sociale du travail
- R3.10 - Anglais appliqué au commerce - 3
- R3.11 - LV B appliquée au commerce - 3
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.14 - Projet Perso Pro - 3
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 - Portfolio

UE 3.2 - Vente (ECTS: 7)

- R3.02 - Entretien de Vente
- R3.06 - Droit des activités commerciales - 1
- R3.07 - Techniques quantitatives & Représentations - 3
- R3.08 - Tableau de bord commercial
- R3.10 - Anglais appliqué au commerce - 3
- R3.11 - LV B appliquée au commerce - 3
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.14 - Projet Perso Pro - 3
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 - Portfolio

UE 3.3 - Com Commerciale (ECTS: 6)

- R3.03 - Principes de la Communication Digitale
- R3.06 - Droit des activités commerciales - 1
- R3.07 - Techniques quantitatives & Représentations - 3
- R3.08 - Tableau de bord commercial
- R3.10 - Anglais appliqué au commerce - 3
- R3.11 - LV B appliquée au commerce - 3
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.14 - Projet Perso Pro - 3
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 - Portfolio

UE 3.4 Stratégie à l'international (ECTS: 6)

- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.15 - BI Stratégie et veille à l'internationale
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 BI - Création ou Reprise d'entreprise à l'intérieur
- SAE 3.03 - BI Etude marchés étranger
- SAE 3.04 - Portfolio

UE 3.5 - Opérations à l'international (ECTS: 6)

- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.16 - BI marketing vente international
- SAE 3.01 Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.03 - BI Etude marchés étranger
- SAE 3.02 BI - Création ou Reprise d'entreprise à l'intérieur
- SAE 3.04 - Portfolio

SEMESTRE 4

UE 4.1 - Marketing (ECTS: 6)

- R4.01 Stratégie Marketing
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.05 Stage MMPV
- SAE4.04 Portfolio

UE4.2 - Vente (ECTS: 6)

- R4.02 Négociation : rôle du vendeur
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.04 Portfolio
- SAE4.05 Stage MMPV

UE 4.3 - Com Commerciale (ECTS: 6)

- R4.03 conception d'une campagne de communication
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.04 Portfolio
- SAE4.05 Stage MMPV

UE 4.4 Stratégie à l'international (ECTS: 6)

- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAE4.05 Portfolio
- R4.BI.09 Stratégie achats
- R4.BI.11 Management interculturel
- SAE4.BI.03 Développement offre internationale
- SAE4.05 Stage BI

UE 4.5 Opérations à l'international (ECTS: 6)

- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAE4.05 Portfolio
- R4.BI.10 Tech de co international
- SAE4.BI.03 Développement offre international
- SAE4.05 Stage BI

SEMESTRE 5

UE 5.1 - Marketing (ECTS: 8)

- R5.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R.5.03 - Financement et régulation de l'économie
- R5.04 - Droit des activités commerciales
- R5.05 - Analyse financière
- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.08 - Expression communication culture
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- SAE5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise

UE 5.2 - Vente (ECTS: 8)

- R5.02 - Négocier dans des contextes spécifiques
- R5.04 - Droit des activités commerciales
- R5.05 - Analyse financière
- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.08 - Expression communication culture
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- SAE5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise

UE 5.3 Business Developpement (ECTS: 7)

- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- R5.BI.10 RCN appliquées au business international, achat et vente
- R5.BI.11 Approvisionnement
- R5.BI.12 Technique de commerce international 2
- R5.BI.15 Marketing achat
- R5.BI.14 Logistique et supply chain
- SAE5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise

UE 5.4 Relation client (ECTS: 7)

- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- R5.BI.10 RCN appliquées au business international, achat et vente
- R5.BI.13 Droit international
- R5.BI.15 Marketing achat
- SAE5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise

SEMESTRE 6

UE 6.1 Marketing (ECTS: 5)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- STAGE.BI - Stage Business International : achat et vente S6

UE 6.2 Vente (ECTS: 5)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- STAGE.BI - Stage Business International : achat et vente S6

UE 6.3 Business Developpement (ECTS: 10)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- R6.BI.03 Anglais appliqué au business international
- R6.BI.04 Espagnol appliquée au commerce international
- STAGE.BI - Stage Business International : achat et vente S6

UE 6.4 Relation Client (ECTS: 10)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- R6.BI.03 Anglais appliqué au business international
- R6.BI.04 Espagnol appliquée au commerce international
- STAGE.BI - Stage Business International : achat et vente S6