

Management, économie et gestion, communication

Formation disponible en

Formation en alternance

Modalités de candidature :

Sur admission via la 1ère année du BUT

Pour candidater :

https://www.univ-gustave-eiffel.fr/la-formation/candidatures-et-inscriptions/candidatures

RNCP: 35355

Lieux de formation :

CFA Descartes - Champs-sur-Marne (77)

Calendrier:

Contacts:

Daliba DIARRA Cheffe de département tc.iut@listes.univ-eiffel.fr Site de Meaux - Bureau 110

Grégory MARCK

Coordinateurs pédagogiques Site de Champs - CFA

Alma MALKANOVIC Assistante pédagogique 01 64 61 27 51 scolarité@cfadescartes.fr Site de Champs - CFA

Florence BLANC Secrétaire pédagogique tc.iut@listes.univ-eiffel.fr Site de Meaux - Bureau 108

Plus d'informations :

Service Information,

Orientation et Insertion Professionnelle (SIO-IP) :

sio@univ-eiffel.fr / Tel : +33 1 60 95 76 76







Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) Techniques de Commercialisation



Business international : achat et vente (BI)

Institut Universitaire de Technologie (IUT)

Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) BUT2 BUT3

POUR Y ACCÉDER

COMPÉTENCES VISÉES

APRÈS LA FORMATION

LES PLUS DE LA FORMATION

Plus d'informations



UE 3.1 - Marketing (ECTS: 7)

- R3.01 Marketing Mix 2
- R3.04 Études Marketing 3
- R3.05 Environnement économique international
- R3.06 Droit des activités commerciales 1
- R3.07 Techniques quantitatives & Représentations 3
- R3.08 Tableau de bord commercial
- R3.09 Psychologie sociale du travail
- R3.10 Anglais appliqué au commerce 3
- R3.11 LV B appliquée au commerce 3
- R3.12 Ressources & Culture Numériques 3
- R3.13 Expression, Communication & Culture 3
- R3.14 Projet Perso Pro 3
- SAE 3.01 Pilotage Projet Transverse - SAE 3.02 MMPV - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 Portfolio

UE 3.2 - Vente (ECTS: 7)

- R3.02 Entretien de Vente
- R3.06 Droit des activités commerciales 1
- R3.07 Techniques quantitatives & Représentations 3
- R3.08 Tableau de bord commercial
- R3.10 Anglais appliqué au commerce 3
- R3.11 LV B appliquée au commerce 3
- R3.12 Ressources & Culture Numériques 3
- R3.13 Expression, Communication & Culture 3
- R3.14 Projet Perso Pro 3
- SAE 3.01 Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 Portfolio

UE 3.3 - Com Commerciale (ECTS: 6)

- R3.03 Principes de la Communication Digitale
- R3.06 Droit des activités commerciales 1
- R3.07 Techniques quantitatives & Représentations 3
- R3.08 Tableau de bord commercial
- R3.10 Anglais appliqué au commerce 3
- R3.11 LV B appliquée au commerce 3
- R3.12 Ressources & Culture Numériques 3
- R3.13 Expression, Communication & Culture 3
- R3.14 Projet Perso Pro 3
- SAE 3.01 Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 Portfolio

UE 3.4 Stratégie à l'international (ECTS: 6)

- R3.12 Ressources & Culture Numériques 3
- R3.13 Expression, Communication & Culture 3
- R3.15 BI Stratégie et veille à l'internationale - SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 BI Création ou Reprise d'entreprise à l'inter
- SAE 3.03 BI Etude marchés étranger
- SAE 3.04 Portfolio

UE 3.5 - Opérations à l'international (ECTS: 6)

- R3.12 Ressources & Culture Numériques 3
- R3.13 Expression, Communication & Culture 3
- R3.16 BI marketing vente international
- SAE 3.01 Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.03 BI Etude marchés étranger
- SAE 3.02 BI Création ou Reprise d'entreprise à l'inter
- SAE 3.04 Portfolio

UE 4.1 - Marketing (ECTS: 6)

- R4.01 Stratégie Marketing
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.05 Stage MMPV
- SAE4.04 Portfolio

UE4.2 - Vente (ECTS: 6)

- R4.02 Négocation : rôle du vendeur
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet - SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.04 Portfolio
- SAE4.05 Stage MMPV

UE 4.3 - Com Commerciale (ECTS: 6)

- R4.03 conception d'une campagne de communication
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.04 Portfolio
- SAE4.05 Stage MMPV

UE 4.4 Stratégie à l'international (ECTS: 6)

- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAF4 05 Portfolio
- R4.BI.09 Stratégie achats
- R4.BI.11 Management interculturel - SAE4.BI.03 Développement offre international
- SAE4.05 Stage BI

UE 4.5 Opérations à l'international (ECTS: 6)

- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAE4.05 Portfolio
- R4.BI.10 Tech de co international
- SAE4.BI.03 Développement offre international
- SAE4.05 Stage BI

UE 5.1 - Marketing (ECTS: 8)

- R5.01 Stratégie d'entreprise 2
- R.5.03 Financement et régulation de l'économie
- R5.04 Droit des activités commerciales
- R5.05 Analyse financière
- R5.06 Anglais appliqué au commerce
- R5.07 Espagnol
- R5.08 Expression communication culture
- R5.09 PPP-5
- PORTFOLIO S5
- SAE5.Bl.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise

UE 5.2 - Vente (ECTS: 8)

- R5.02 Négocier dans des contextes spécifiques
- R5.04 Droit des activités commerciales
- R5.05 Analyse financière
- R5.06 Anglais appliqué au commerce
- R5.07 Espagnol
- R5.08 Expression communication culture
- R5.09 PPP-5
- PORTFOLIO S5
- SAE5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une

UE 5.3 Business Developpement (ECTS: 7)

- R5.06 Anglais appliqué au commerce
- R5.07 Espagnol
- R5.09 PPP-5
- PORTFOLIO S5
- R5.BI.10 RCN appliquées au business international, achat et vente
- R5.BI.11 Approvisionnement
- R5.BI.12 Technique de commerce international 2
- R5.BI.15 Marketing achat
- R5.BI.14 Logistique et supply chain
- SAE5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise

UE 5.4 Relation client (ECTS: 7)

- R5.06 Anglais appliqué au commerce
- R5.07 Espagnol
- R5.09 PPP-5
- PORTFOLIO S5
- R5.BI.10 RCN appliquées au business international, achat et vente
- R5.BI.13 Droit international
- R5.BI.15 Marketing achat
- SAE5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise

SEMESTRE 6

UE 6.1 Marketing (ECTS: 5)

- R6.01 Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- STAGE.BI Stage Business International : achat et vente S6

UE 6.2 Vente (ECTS: 5)

- R6.01 Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- STAGE.BI Stage Business International : achat et vente S6

UE 6.3 Business Developpement (ECTS: 10)

- R6.01 Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- R6.BI.03 Anglais appliqué au business international
- R6.BI.04 Espagnol appliquée au commerce international
- STAGE.BI Stage Business International : achat et vente S6

UE 6.4 Relation Client (ECTS: 10)

- R6.01 Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- R6.BI.03 Anglais appliqué au business international
- R6.BI.04 Espagnol appliquée au commerce international
- STAGE.BI Stage Business International : achat et vente S6