

Domaine **Management, économie et  
gestion, communication**

Formation disponible en

Formation en alternance

**Modalités de candidature :**

Sur admission via la 1ère année du BUT

**Pour candidater :**

<https://www.univ-gustave-eiffel.fr/la-formation/candidatures-et-inscriptions/candidatures>

**RNCP :** 35354

**Lieux de formation :**

CFA Descartes - Champs-sur-Marne (77)

**Calendrier :**

**Contacts :**

Arnaud LEMAIRE

Chef de département

tc.iut@listes.univ-eiffel.fr

Site de Meaux - Bureau 110

Grégory MARCK

Raphaël VESSIER

Coordinateurs pédagogiques

Site de Champs - CFA

Alma MALKANOVIC

Assistante pédagogique

01 64 61 27 51

scolarité@cfadescartes.fr

Site de Champs - CFA

Florence BLANC

Secrétaire pédagogique

tc.iut@listes.univ-eiffel.fr

Site de Meaux - Bureau 108

**Plus d'informations :**

Service Information,  
Orientation et Insertion Professionnelle (SIO-IP) :

[sio@univ-eiffel.fr](mailto:sio@univ-eiffel.fr) / Tel : 01 60 95 76 76



## Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) Techniques de Commercialisation Marketing digital, e-business et entrepreneuriat (MDEE)



Institut Universitaire de Technologie (IUT)

Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) BUT2 BUT3

### POUR Y ACCÉDER

Être titulaire du baccalauréat général ou technologique

### COMPÉTENCES VISÉES

Savoir communiquer y compris dans une langue étrangère.

Avoir le goût du contact et savoir être à l'écoute.

Connaître les différents circuits de distribution.

Savoir mettre en œuvre une politique commerciale.

Savoir gérer un budget commercial.

Savoir élaborer un argumentaire de vente.

Être capable d'analyser sur le plan national et international et de détecter les opportunités.

Savoir négocier avec ses interlocuteurs.

### APRÈS LA FORMATION

Poursuite d'études en licences, écoles de commerce, 3e année à l'étranger.

Les étudiants sont à même de trouver un emploi dans le domaine commercial tel que négociateur (banque, assurance, immobilier), assistant marketing, conseiller commercial, assistant publicitaire, chargé de clientèle.

### LES PLUS DE LA FORMATION

L'enseignement est axé sur la formation théorique et sur la polyvalence des cours technologiques et professionnels. Possibilité de séjour à l'étranger au semestre 4. Différentes destinations sont disponibles : Canada, Angleterre, Espagne, Lituanie. Préparation TOEIC Partenariat IAE Gustave Eiffel

Plus d'informations



# PROGRAMME

## SEMESTRE 3

### UE 3.1 - Marketing (ECTS: 7)

- R3.01 - Marketing Mix - 2
- R3.04 - Études Marketing - 3
- R3.05 - Environnement économique international
- R3.06 - Droit des activités commerciales - 1
- R3.07 - Techniques quantitatives & Représentations - 3
- R3.08 - Tableau de bord commercial
- R3.09 - Psychologie sociale du travail
- R3.10 - Anglais appliqué au commerce - 3
- R3.11 - LV B appliquée au commerce - 3
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.14 - Projet Perso Pro - 3
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 - Portfolio

### UE 3.2 - Vente (ECTS: 7)

- R3.02 - Entretien de Vente
- R3.06 - Droit des activités commerciales - 1
- R3.07 - Techniques quantitatives & Représentations - 3
- R3.08 - Tableau de bord commercial
- R3.10 - Anglais appliqué au commerce - 3
- R3.11 - LV B appliquée au commerce - 3
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.14 - Projet Perso Pro - 3
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 - Portfolio

### UE 3.3 - Com Commerciale (ECTS: 6)

- R3.03 - Principes de la Communication Digitale
- R3.06 - Droit des activités commerciales - 1
- R3.07 - Techniques quantitatives & Représentations - 3
- R3.08 - Tableau de bord commercial
- R3.10 - Anglais appliqué au commerce - 3
- R3.11 - LV B appliquée au commerce - 3
- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.14 - Projet Perso Pro - 3
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MMPV - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 - Portfolio

### UE 3.4 Marketing Digital (ECTS: 6)

- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.15 - MDEE Stratégie de marketing digital
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.02 MDEE - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.03 - MDEE Analyse d'une activité digitale
- SAE 3.04 - Portfolio

### UE 3.5 - E-business et Entrepreneuriat (ECTS: 6)

- R3.12 - Ressources & Culture Numériques - 3
- R3.13 - Expression, Communication & Culture - 3
- R3.16 - MDEE Créativité et innovation
- SAE 3.01 - Pilotage Projet Transverse
- SAE 3.03 - MDEE Analyse d'une activité digitale
- SAE 3.02 MDEE - Création ou Reprise d'entreprise
- SAE 3.04 - Portfolio

## SEMESTRE 4

### UE 4.1 - Marketing (ECTS: 6)

- R4.01 Stratégie Marketing
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.05 Stage MMPV
- SAE4.04 Portfolio

### UE4.2 - Vente (ECTS: 6)

- R4.02 Négociation : rôle du vendeur
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.04 Portfolio
- SAE4.05 Stage MMPV

### UE 4.3 - Com Commerciale (ECTS: 6)

- R4.03 conception d'une campagne de communication
- R4.04 Droit du travail
- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- SAE4.01 Evaluation de la performance du projet
- SAE4.02 Pilotage commercial d'une organisation
- SAE4.04 Portfolio
- SAE4.05 Stage MMPV

### UE 4.4 Marketing digital (ECTS: 6)

- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAE4.05 Portfolio
- R4.MDEE.09 Conduite de projet digital
- R4.MDEE.10 Stratégie e-commerce
- R4.MDEE.11 Business model 1
- SAE4.MDEE.03 Création de site web
- SAE4.05 Stage MDEE

### UE 4.5 E-business et Entrepreneuriat (ECTS: 6)

- R4.05 Anglais appliqué au commerce
- R4.06 LVB appliquée au commerce
- R4.07 Expression communication culture
- R4.08 PPP
- SAE4.05 Portfolio
- R4.MDEE.11 Business model 1
- SAE4.MDEE.03 Création de site web
- SAE4.05 Stage MDEE

## SEMESTRE 5

### UE 5.1 - Marketing (ECTS: 8)

- R5.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R.5.03 - Financement et régulation de l'économie
- R5.04 - Droit des activités commerciales
- R5.05 - Analyse financière
- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.08 - Expression communication culture
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- SAE5.MDEE.01 Développement d'un projet digital

### UE 5.2 - Vente (ECTS: 8)

- R5.02 - Négocier dans des contextes spécifiques
- R5.04 - Droit des activités commerciales
- R5.05 - Analyse financière
- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.08 - Expression communication culture
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- SAE5.MDEE.01 Développement d'un projet digital

### UE 5.3 Marketing digital (ECTS: 7)

- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- R5.MDEE.10 RCN appliquées au marketing digital à l'e-business et à l'entrepreneuriat
- R5.MDEE.12 Référencement
- R5.MDEE.13 Stratégie social mediatic et e-CRM
- R5.MDEE.15 Stratégie de contenu et rédaction web
- R5.MDEE.16 Logistique et supply chain
- SAE5.MDEE.01 Développement d'un projet digital

### UE 5.4 E-business et entrepreneuriat (ECTS: 7)

- R5.06 - Anglais appliqué au commerce
- R5.07 - Espagnol
- R5.09 - PPP-5
- PORTFOLIO S5
- R5.MDEE.10 RCN appliquées au marketing digital à l'e-business et à l'entrepreneuriat
- R5.MDEE.11 Management de la créativité et de l'innovation
- R5.MMPV.14 Business model-2
- R5.MDEE.16 Logistique et supply chain
- SAE5.MDEE.01 Développement d'un projet digital

## SEMESTRE 6

### UE 6.1 Marketing (ECTS: 5)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- STAGE.MDEE - Stage Marketing digital e-business et entrepreneuriat S6

### UE 6.2 Vente (ECTS: 5)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- STAGE.MDEE - Stage Marketing digital e-business et entrepreneuriat S6

### UE 6.3 Marketing digital (ECTS: 10)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- R6.MDEE.03 Trafic management - analyse d'audience
- R6.MDEE.04 Formalisation et sécurisation d'un business model
- STAGE.MDEE - Stage Marketing digital e-business et entrepreneuriat S6

### UE 6.4 E-business et entrepreneuriat (ECTS: 10)

- R6.01 - Stratégie d'entreprise 2
- R6.02 - Négocier dans des contextes spécifiques 2
- PORTFOLIO S6
- R6.MDEE.03 Trafic management - analyse d'audience
- R6.MDEE.04 Formalisation et sécurisation d'un business model