

Domaine **Management, économie et  
gestion, communication**

Formation disponible en

Formation en alternance

Formation initiale

Formation continue

VAE

#### Modalités de candidature :

Pour le site de Meaux : dossier à compléter sur l'application "e-candidat" via le site internet de l'IUT (<http://candidatures.univ-eiffel.fr>).

Pour le CFA Descartes à effectuer directement sur le site internet : [cfadescartes.fr](http://cfadescartes.fr).

#### Pour candidater :

<https://www.univ-gustave-eiffel.fr/la-formation/candidatures-et-inscriptions/candidatures>

RNCP : **30181**

#### Lieux de formation :

CFA Descartes - Champs-sur-Marne (77)

#### Calendrier :

Les formations initiales et continues comportent 450 heures de cours et 14 semaines de stages en situation professionnelle. La troisième possibilité s'appuie sur un contrat d'apprentissage de 12 mois comportant 18 semaines de cours. Le rythme d'alternance est conjointement déterminé par l'IUT et le CFA partenaire.

#### Contacts :

GOLEBIEWSKI Mickaël  
Responsable de formation

Florence BLANC  
Secrétaire pédagogique  
[florence.blanc@univ-eiffel.fr](mailto:florence.blanc@univ-eiffel.fr)  
Téléphone : 01 64 36 44 01  
Bâtiment : IUT site de Meaux - 17 rue Jablinot - 77100 MEAUX

GLANIOS Monique  
Secrétaire pédagogique Formation par alternance  
[monique.glanios@univ-eiffel.fr](mailto:monique.glanios@univ-eiffel.fr)  
Téléphone : 01 64 36 44 03  
Bâtiment : IUT site de Meaux - 17 rue Jablinot - 77100 MEAUX

#### Plus d'informations :

Service Information,  
Orientation et Insertion Professionnelle (SIO-IP) :

[sio@univ-eiffel.fr](mailto:sio@univ-eiffel.fr) / Tel : 01 60 95 76 76

## Licence professionnelle Assurance, banque, finance : chargé de clientèle Chargé.e de clientèle



Institut Universitaire de Technologie (IUT)

Licence professionnelle LP

#### POUR Y ACCÉDER

- DUT ou BTS ou BAC +2
- Aux étudiants ayant validé un niveau Licence 2ème année (L2), désireux, après 2 ans de formation générale, d'une formation professionnalisante offrant un débouché sur le monde du travail à bac+3.
- Professionnels bénéficiant d'une validation des acquis professionnels.

#### COMPÉTENCES VISÉES

Cette licence prépare principalement au métier de conseiller commercial. Elle peut permettre en suivant une formation complémentaire d'accéder aux métiers de l'encadrement dans les banques et les compagnies d'assurance

#### APRÈS LA FORMATION

Poursuite d'études en Master.  
Entrée dans la vie active.

#### LES PLUS DE LA FORMATION

Les cours sont dispensés par une équipe pédagogique composée d'universitaires et de professionnels de la bancassurance avec pour objectif de donner des bases solides afin de faciliter l'entrée des apprenants dans le monde de la banque et de l'assurance.



## ANNÉE

### **UE1 Langages fondamentaux-outils bancaires (ECTS: 10)**

- Gestion et digitalisation de la relation client
- Expression - Communication et conduite rapport d'activité
- Informatique appliquée
- Mathématiques financières
- Anglais

### **UE2 Connaissance du secteur de la bancassurance (ECTS: 10)**

- Economie
- Gestion financière
- Fiscalité
- Droit + Droit social

### **UE3 Pratique de l'activité bancaire (ECTS: 15)**

- Produits
- Gestion bancaire et Conduite de projet
- Négociation vente
- Marketing produits et services
- Approche patrimoniale

### **UE4 Projet tutoré (ECTS: 10)**

### **UE5 Compétences professionnelles (ECTS: 15)**