

Institut Universitaire de Technologie (IUT)

Capacité d'accueil : 25 étudiants par groupe

DOMAINE Droit, Economie, Gestion

Formation disponible en

Formation en Alternance

Formation Initiale

Formation Continue

VAE

• Modalités de candidature :

Pour le site de Meaux : dossier à compléter sur l'application "e-candidat" via le site internet de l'IUT

 (<http://candidatures.univ-eiffel.fr>)

 Pour le CFA Descartes à effectuer directement sur le site internet : <https://cfadescartes.fr>.

• Lieux de formation :

FI-FC-FA : IUT site de Meaux - FA : CFA Descartes à Champs-sur-Marne et CFA Stephenson à Paris.

• Calendrier :

Les formations initiales et continues comportent 450 heures de cours et 14 semaines de stages en situation professionnelle.

La troisième possibilité s'appuie sur un contrat d'apprentissage de 12 mois comportant 18 semaines de cours. Le rythme d'alternance est conjointement déterminé par l'IUT et le CFA partenaire.

• Contacts :

- Responsable de formation : GOLEBIEWSKI Mickaël

- Secrétaire pédagogique : Florence BLANC (FI-FC) (Meaux)

Bâtiment : IUT site de Meaux - 17 rue Jablinot - 77100 MEAUX

Téléphone : 01 64 36 44 01

 Email : florence.blanc@univ-eiffel.fr

- Secrétaire pédagogique Formation par alternance : GLANIOS Monique (Meaux)

Bâtiment : IUT site de Meaux - 17 rue Jablinot - 77100 MEAUX

Téléphone : 01 64 36 44 03

 Email : monique.glanios@univ-eiffel.fr

- Secrétaire pédagogique Formation par alternance : ROYER Aurelie

Bâtiment : CFA Descartes

Téléphone : 01 64 61 66 16

 Email : scolarite@cfadescartes.fr

 Pour candidater : <https://candidatures.univ-eiffel.fr/>

Plus d'informations :

Service Information, Orientation et Insertion Professionnelle

 (SIO-IP) : sio@univ-eiffel.fr / 01 60 95 76 76

LICENCE PROFESSIONNELLE ASSURANCE, BANQUE, FINANCE : CHARGÉ DE CLIENTÈLE

Chargé.e de clientèle



LICENCE PROFESSIONNELLE LP

POUR Y ACCÉDER

- DUT ou BTS ou BAC +2
- Aux étudiants ayant validé un niveau Licence 2ème année (L2), désireux, après 2 ans de formation générale, d'une formation professionnalisante offrant un débouché sur le monde du travail à bac+3.
- Professionnels bénéficiant d'une validation des acquis professionnels.

COMPÉTENCES VISÉES

Cette licence prépare principalement au métier de conseiller commercial. Elle peut permettre en suivant une formation complémentaire d'accéder aux métiers de l'encadrement dans les banques et les compagnies d'assurance

APRÈS LA FORMATION

Poursuite d'études en Master.

Entrée dans la vie active.

LES + DE LA FORMATION

Les cours sont dispensés par une équipe pédagogique composée d'universitaires et de professionnels de la bancassurance avec pour objectif de donner des bases solides afin de faciliter l'entrée des apprenants dans le monde de la banque et de l'assurance.

PROGRAMME

UE1 Langages fondamentaux-outils bancaires Gestion et digitalisation de la relation client - Expression - Communication et conduite rapport d'activité - Informatique appliquée - Mathématiques financières - Anglais -

UE2 Connaissance du secteur de la bancassurance Economie - Gestion financière - Fiscalité - Droit + Droit social -

UE3 Pratique de l'activité bancaire Produits - Gestion bancaire et Conduite de projet - Négociation vente - Marketing produits et services - Approche patrimoniale -

UE4 Projet tutoré

UE5 Compétences professionnelles