

Institut Universitaire de Technologie (IUT)

Capacité d'accueil : 50

DOMAINE Droit, Economie, Gestion

Formation disponible en

Formation en Alternance

VAE

Formation Continue

• Modalités de candidature :

 Les candidatures doivent s'effectuer directement auprès du CFA Descartes <http://www.cfadescartes.fr>

A noter que cette formation est accessible en contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation et VAE.

• Lieux de formation :

CFA Descartes à Champs-sur-Marne (77).

• Calendrier :

Rythme de l'alternance : 2 jours de formation / 3 jours en entreprise.

• Contacts :

- Responsable de mention : SOENEN Fabienne

- Secrétaire pédagogique : POIVRET Stephanie

Téléphone : 01 60 95 85 61

 Email : lp-mpv.iut@u-pem.fr

 Pour candidater : <https://candidatures.u-pem.fr/>

Plus d'informations :

Service Information, Orientation et Insertion Professionnelle

 (SIO-IP) : sio@u-pem.fr / 01 60 95 76 76


LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCE ET DISTRIBUTION



Management du point de vente : commerce et services

LICENCE PROFESSIONNELLE LP

POUR Y ACCÉDER

Cette formation s'adresse :

- aux DUT ou BTS ou autre BAC +2
- aux étudiants ayant validé un niveau Licence 2ème année (L2), désireux d'une formation professionnalisante offrant un débouché sur le monde du travail à bac+3.
- aux professionnels bénéficiant d'une Validation des Acquis Professionnels

COMPÉTENCES VISÉES

Cette licence se donne pour objectif de former des étudiants aux fonctions de manager de petite et moyenne surface ou de manager de rayons dans des points de vente de taille plus conséquente.

Ils pourront évoluer, à terme, vers des fonctions opérationnelles dans des magasins plus grands ou des fonctions stratégiques en région ou au niveau national pour occuper des postes au sein des services achats, marketing, ressources humaines, comptabilité ou logistique.

La personne qui occupe ces fonctions doit disposer de connaissances et de compétences dans les domaines fondamentaux que sont la gestion (des marchandises, des aspects financiers), la vente et l'animation des équipes.

Il doit, par ailleurs, disposer d'une solide connaissance du secteur de la distribution et de ses contraintes environnementales, notamment dans un contexte d'explosion d'internet et du e-commerce.

APRÈS LA FORMATION

Cette formation vise à une insertion professionnelle. Les titulaires de la Licence Professionnelle seront à même d'exercer des métiers :

- de chef de rayon,
- de manager de magasin,
- de conseiller technique en point de vente,
- d'adjoint du dirigeant d'une PME/PMI commerciale

Ils pourront à terme évoluer vers des postes de :

- directeur adjoint ou directeur de magasin
 - directeur régional
 - chef de secteur ou chef des ventes
- selon les enseignes.

LES + DE LA FORMATION

Une formation qui s'appuie sur un partenariat de longue date avec le CFA Descartes, acteur reconnu de l'apprentissage dans l'enseignement supérieur.

Des enseignements de qualité assurés par des professionnels expérimentés.

De nombreux dispositifs d'accompagnement personnalisé des apprenants (méthodologie, ateliers de soutien, recherche d'un contrat d'apprentissage, suivi pédagogique...).

PROGRAMME

SAVOIR GERER

Gestion comptable et budgétaire
Contrôle de gestion
Logistique d'approvisionnement
Droit de la consommation et de la concurrence

SAVOIR MANAGER

Management des équipes
Organisation et marketing des enseignes
Droit social

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

Stage
Projet tutoré

SAVOIR VENDRE

Connaissance de la distribution et du e-commerce
Comportement du consommateur
Merchandising
Vente et relations clients
Droit de la distribution

MAITRISER LES OUTILS DU MANAGER

Informatique et web
Anglais commercial
Expression et méthodologie